

Peter Hellmich KG

# Gründerstory Großhandel

Die Peter Hellmich KG ist in Berlin beheimatet und bekannt. Wie es nach der Wende zur Gründung kam und welche Herausforderungen zu bestehen waren, berichtet Peter Hellmich aus einer sehr persönlichen Sicht. Rückblickend muss man noch den Mut für diese Unternehmensgründung bewundern. Wir lassen ihn einfach erzählen – von der Gründung bis zur Eingliederung in die Wiedemann-Gruppe.

„Meine Eltern waren nach dem Krieg aus Schlesien geflüchtet. Mein Vater lebte und arbeitete für den Sport, meine Mutter arbeitete als Fremdsprachendolmetscherin und ging 1985 nach

Westberlin. Ich machte eine handwerkliche Lehre als Gas- und Wasser-Installateur und habe einige Jahre, zuletzt für einen selbstständigen Berliner Klempnermeister, in diesem Beruf ge-

arbeitet. Eine weitere kaufmännische Berufsausbildung absolvierte ich mit dem Ziel eines eigenen Ladens. Im Ost-Berliner Handel erlebte ich dann aber den Mangel und wie man diesen organisiert. Doch zunächst musste ich den Wehrdienst in der DDR als Waffenverweigerer bei den Bausoldaten in den chemischen Buna-Werken leisten. Mein Sohn war zu seinem Schulbeginn schon Bundesbürger.

## Kleinste Anfänge

Zur Wende 1989/90 war ich in der Berliner Markthalle am Ale-

xanderplatz für den Fachhandelsbereich Sanitär und Installation, oder das was es gab, verantwortlich. Zwischen Spülkästen und Armaturen lernte ich meine Frau Jana kennen und gemeinsam nutzten wir als neue Bundesbürger den Aufschwung im Ostteil der Stadt zu unserer Unternehmensgründung als Sanitär- und Installationsmaterial-Händler für das Fachhandwerk. Ich hatte den Beruf gelernt und wusste worüber ich rede, meine noch-nicht-Ehefrau schrieb die ersten Lieferscheine mit einer Schreibmaschine. Von meinem Onkel aus meiner Bremer Familie



Jana und Peter Hellmich starteten aus kleinsten Anfängen direkt nach der Wende einen Großhandel.



Die Standorte sind in der Berliner SHK-Landschaft fest verankert.

habe ich in der Anfangszeit sehr viel gelernt, da er selbst einen eigenen Betrieb in Bremen und in Spanien geführt hatte. Aus kleinsten Anfängen heraus – mit einem alten VW-Bus und unserem Wohnungskeller in Berlin-Friedrichshain als erstem Lager – bauten wir dann Stück für Stück unseren Betrieb auf. Ein erstes eigenes Lager unter einem Stadtbahnbogen, mit ersten Kunden die in der neuen westlichen Welt genauso mit uns gelernt haben wie wir. Und einem Bedarf nach der Wende ohne Ende. Alles war neu und musste gelernt werden – wenn man woll-

te: Die Marktwirtschaft, den dreistufigen Vertriebsweg, doppelte Buchführung und Monatsabschlüsse zu erstellen. Liquiditätsplanung und Personalführung, Lagertechnik und Lkw-Logistik. Mein Onkel sagte: „Alles aufgesaugt wie ein Löschblatt“.

### 9 Standorte, 100 Mitarbeiter

Seit Mitte der neunziger Jahre sind wir im Mittelstandskreis der Berliner Haustechnik-Großhändler organisiert. Wir wurden Ausbildungsbetrieb, richteten eine erste Lagerhalle ein, eröffneten

SANITÄR- UND HEIZUNGSHANDEL  
**PETER HELLMICH**  
Ein Unternehmen der WIEDEMANN-Gruppe

Abhollager und übernahmen kleinere Kollegen-Betriebe. Im Jahre 2008 entschieden wir uns zum Ankauf eines circa 10.000 qm großen Logistikzentrums in Berlin-Neukölln. Nunmehr können wir in der ehemaligen Immobilie eines Stahlhandels den immer weiter wachsenden Anforderungen gerecht werden. Die Standorte wuchsen auf heute insgesamt neun, die Belegschaft auf über 100. Wir sind stolz, in Berlin zu den Big-Five des Fachgroßhandels für Haustechnik zu gehören. Wir beliefern mit 15 Lkw Berlin und das Umland, wachsen überdurchschnittlich mit unserem eigenen Hausserien-Sortiment für den Berliner Wohnungsmarkt und unserer Sparte Werkzeug. 2017 war für den von uns – den vor 28 Jahren gegründeten Betrieb – das erfolgreichste Jahr in der Unternehmensgeschichte.

### Eigentumsanteile abgegeben

Nach langen Gesprächen haben wir uns in der Familie entschie-

den, unsere Eigentumsanteile am Unternehmen „Peter Hellmich KG“ zum Ende des Jahres 2017 abzugeben und den Betrieb in eine große Unternehmensfamilie einzugliedern. Ein Nachfolgeproblem aber eine gute Entscheidung für die Zukunft. Denn als leistungsstarkes Einzelunternehmen werden wir als Peter Hellmich KG in Berlin und Brandenburg ein Unternehmen der Wiedemann-Gruppe. Dieser Schritt soll uns zukünftig eine noch größere Nähe zum Fachhandwerk und der herstellenden Industrie ermöglichen. Auch in der neuen Eigentümerstruktur bleiben wir als Unternehmensgründer dem Betrieb geschäftsführend erhalten. Für meine Frau und mich ist die Verbindung zu Wiedemann die beste Weichenstellung in die Zukunft. Gemeinsam mit Barbara Wiedemann werden wir den Betrieb weiterführen und fortentwickeln. Wir werden dabei insgesamt von der neuen Gruppe profitieren und einige Berliner Besonderheiten bewahren.“

